



MONITORAMENTO DE MÍDIA

Apresentação institucional

08/06/2010



monitoramento de mídia

PERFIL

- 24 anos no mercado brasileiro
- em operação desde 1986
- 70 funcionários
- +1.000 clientes ativos
- maior empresa brasileira do segmento



monitoramento de mídia

PERFIL

- Clientes típicos
 - Ely Lilly
 - ESPN
 - Anna Pegova
 - Burger King
 - Greenpeace
 - Luciano Huck e Angélica
 - Bradesco...



monitoramento de mídia

MÍDIAS MONITORADAS

- Jornais
- Revistas
- Internet



monitoramento de mídia

READING LIST

- 62 jornais diários
- 59 jornais de bairros
- 51 jornais do interior
- 14 jornais de circulação dirigida
- 432 revistas
- 300 sites de notícias (970 URLs)



monitoramento de mídia

DELIVERABLES

- Recortes em papel

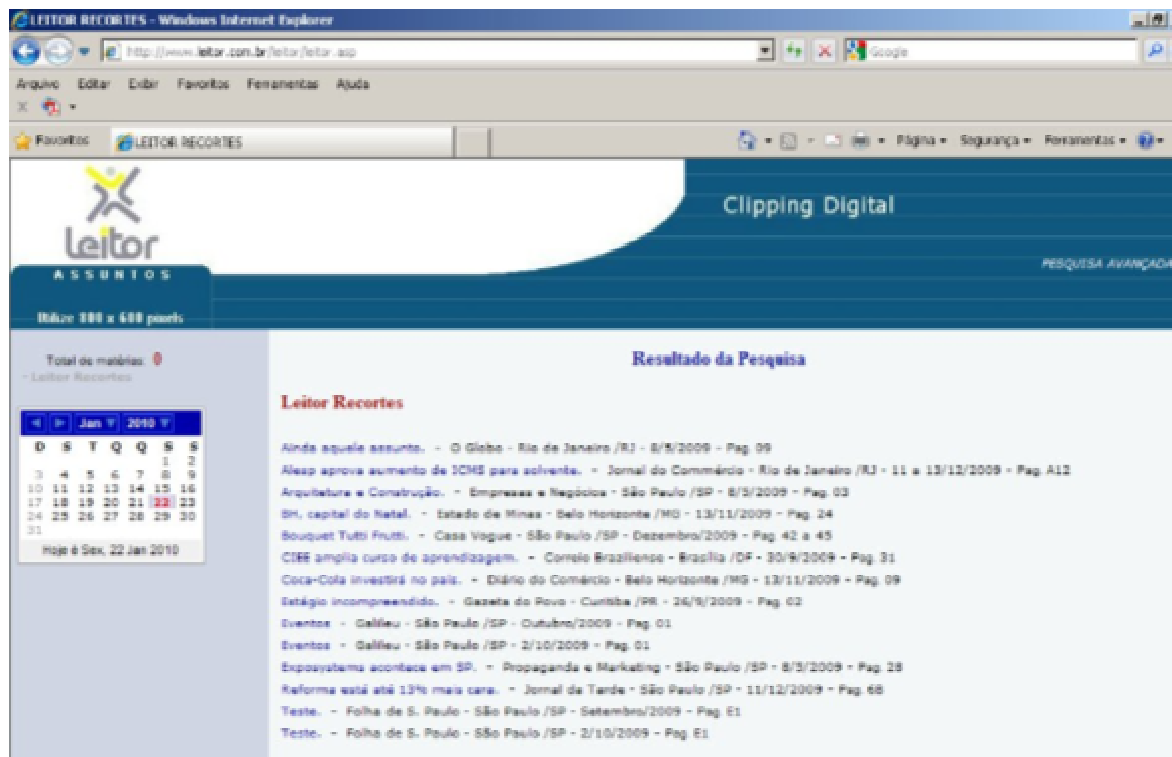




monitoramento de mídia

DELIVERABLES

- Recortes digitalizados em site exclusivo do cliente
- Arquivo permanente
- Sistema de busca

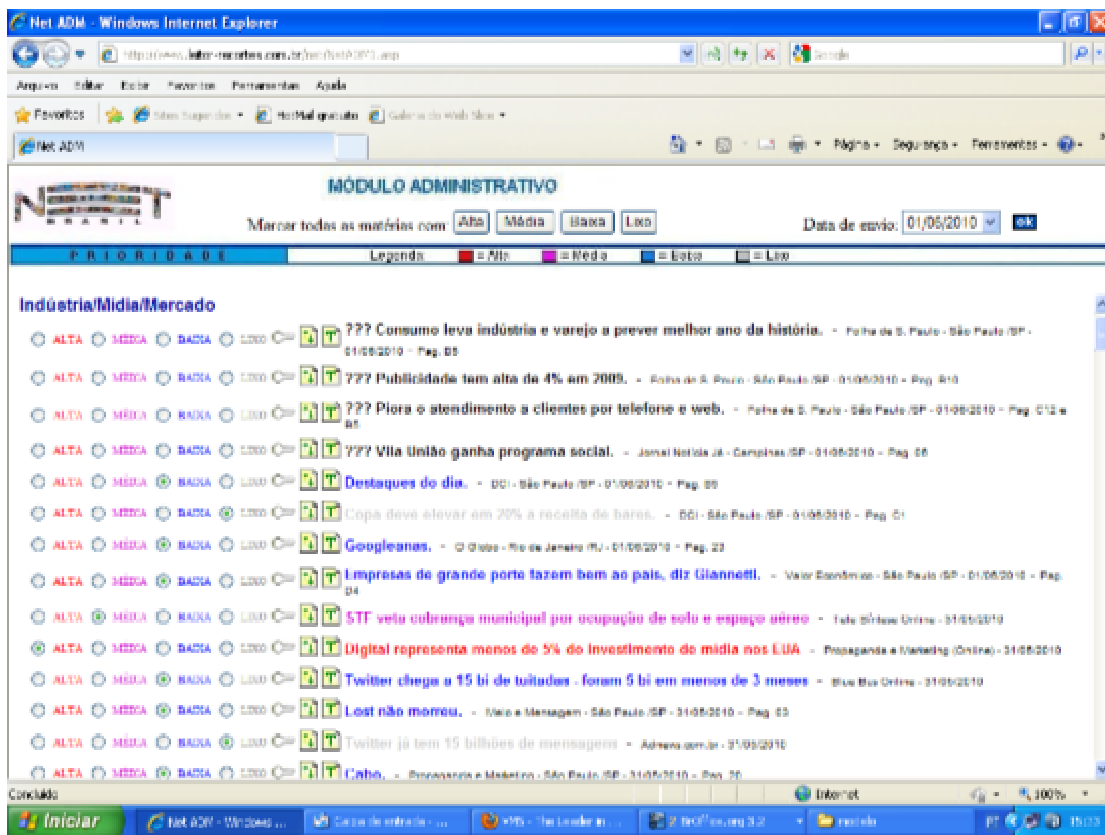




monitoramento de mídia

DELIVERABLES

- Recortes digitalizados em site exclusivo do cliente



- Liberação controlada de notícias
- Classificação de notícias pela importância



monitoramento de mídia

DELIVERABLES

- Recortes digitalizados em e-mail (até 02 edições/dia)

P&G

P&G

[What's News.](#) - Valor Econômico - São Paulo /SP - 14 a 16/05/2010 - Pág. B12

["A própria anatomia desse cão está ligada à boa saúde"](#) - Cães e Cia - SP /SP - Maio/2010 - Pág. 24

[Escolha a sua proteção.](#) - SHAPE - São Paulo /SP - Maio/2010 - Pág. 08

[Representando o Brasil, Balbi termina 6ª etapa do Mundial em 25º lugar](#) - Cross Brasil - 31/5/2010

[PeG reformula marca Pantene para recuperar espaço](#) - Valor Online.com.br - SP - 24/5/2010

[PeG inicia venda on-line nos EUA](#) - Valor Online.com.br - SP - 20/5/2010

[Procter e Gamble vai comprar Natura Pet.](#) - Valor Econômico - São Paulo /SP - 6/5/2010 - Pág. B4

Concorrência

[Primeiras palavras - Tudo novo.](#) - Crescer - São Paulo /SP - Maio/2010 - Pág. 28

[Unilever terá novos produtos para a classe C](#) - Portal Exame Online - 31/5/2010

[Festival Unilever receberá o prêmio de Anunciante do Ano em Cannes](#) - Blue Bus - 25/5/2010

[Papel higiênico de luxo seduz emergentes.](#) - O Estado de S. Paulo - SP /SP - 14/5/2010 - Pág. B12

[Os cachos de Taís Araújo - Atriz é estrela de nova campanha.](#) - Caras - SP/SP - 14/5/2010 - Pág. 121

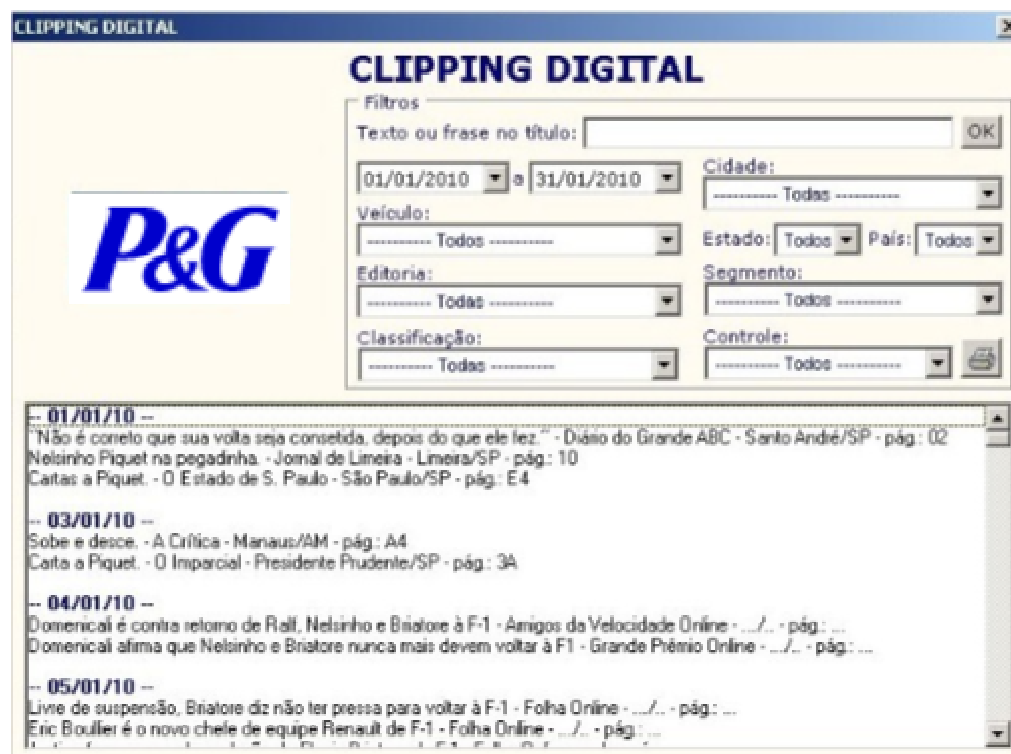
[Com demanda recorde, mercado de sorvetes ultrapassa R\\$ 2 bilhões.](#) - Valor - SP - 3/5/2010 - Pg. B10



monitoramento de mídia

DELIVERABLES

- CD com arquivo mensal e programa de pesquisa





- Relatórios de Inteligência - ROI

Gráficos de

- distribuição de valor
- distribuição de espaço

Number of Children	Percentage
0	10%
1	20%
2	30%
3	15%
4	10%
5	5%
6 or more	10%

DELIVERABLES

- Relatórios de Inteligência - Share of voice

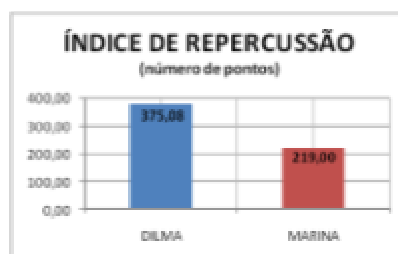
Análise e gráficos de detalhamento

Tópicos a observar:

- Ponto de espaço nas publicações de terceiro nível
- Ponto de oportunidades de publicação em páginas impressas
- Ponto de oportunidades de publicação de matérias sobre o cliente

Análise dos Resultados do Período

O cliente continua a apresentar um bom desempenho em termos de presença na mídia: um índice de 375 contra 219 do concorrente, embora ele tenha ganhado vantagem em certos territórios. Nota-se, por exemplo, que há um crescimento da presença do concorrente em noticiário dos veículos de **Classe C**, o que indica um possível **fortalecimento de sua campanha nas cidades com menos de 500 mil habitantes**. Em termos do número de notícias publicadas o número é praticamente o mesmo, mas há uma nítida vantagem tanto numérica quanto qualitativa do cliente, já que ele tem predominância nos veículos das Classes A e B. A soma do que o concorrente publicou nas Classes A e B sequer atinge o total do cliente.



O volume de notícias do cliente alcançou um índice de 375 pontos, ou 30% do limite teórico do modelo (1.100 pontos), o que é um resultado bastante alto para o período.

publicado nos veículos de classe B. No entanto, o crescimento da presença do concorrente nos veículos da Classe C requer atenção, podendo indicar a marcha de sua campanha em direção às capitais, onde poderá melhorar rapidamente sua presença no

noticiário das duas outras Classes. Atenção para o fato de que a mídia deu ao concorrente mais publicação em páginas impressas do que para o cliente. Favorecendo mais sua colocação neste mês.

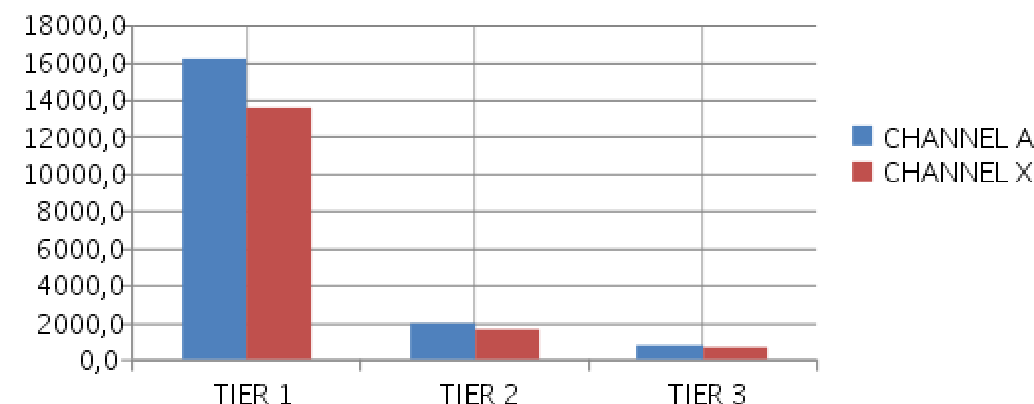
INDICADORES

Pontos totais

375

REACH

(number of readers x 1,000)



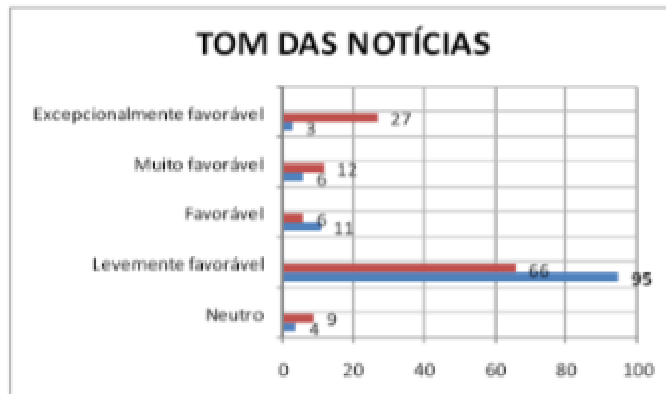
DELIVERABLES

- Relatórios de Inteligência - Risks & Damage

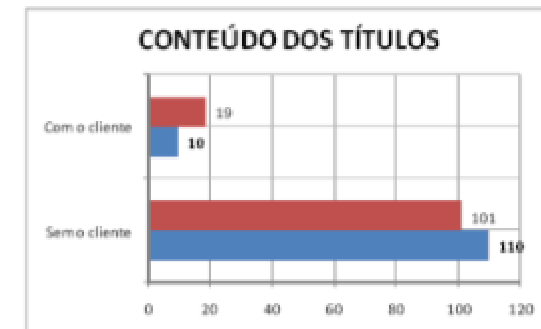
Análise e gráficos de detalhamento

Período:
04 de novembro a 03 de dezembro

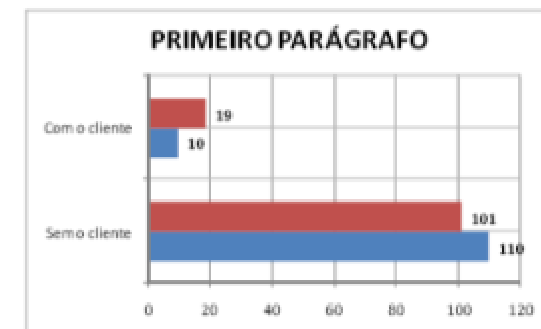
Página 3



Apenas três notícias
100% favoráveis ao
cliente, contra 27 do
concorrente. O cliente
vence apenas na
categoria "levemente
favorável", o que
exige intervenção



A presença do cliente
no título é a metade
da presença do
concorrente, reflexo
do foco das matérias



A presença do cliente
no primeiro
parágrafo melhora a
retenção da notícia e
aumenta seu grau de
leitura

METODOLOGIA

Unidades de medida

- jornais: centímetro X coluna
- revistas: centímetro X coluna
- web: extensão do texto X valor da página



monitoramento de mídia

METODOLOGIA

Método para Relatório de ROI print

- medição física das notícias
- agregação
- cálculo de valores

Método para Relatório de ROI web

- medição dos textos
- cálculo de quantidade de palavras
- cálculo dos valores



monitoramento de mídia

METODOLOGIA

Método em Share of Voice e Risks & Damage

- Leitura dos elementos de texto
- Análise e classificação dos textos
- Localização/contagem dos itens de texto
- Classificação e ponderação dos itens de texto
- Análise e classificação das imagens
- Ponderação das imagens



Rua Padre Antonio Tomás, 159 - Perdizes, Zona Oeste

São Paulo, SP

05003-010

+55-11-3186-7000

+55-21-8788-1956

recortes@leitor.com.br

www.leitor.com.br

FIM